Guia da mulher EMPREENDEDORA

Liderança, autonomia e caminhos para o sucesso do seu negócio



SEMINÁRIO EMPREENDEDORISMO feminino 2027

I SEMINÁRIO
EMPREENDEDORISMO FEMININO

14/11/2026

Santos Convention Center

REALIZAÇÃO

MARCO ZERO

PATROCÍNIO

MINISTÉRIO DO EMPREENDEDORISMO, DA MICROEMPRESA E DA EMPRESA DE PEQUENO PORTE

GOVERNO DO BRASIL DO LADO DO POVO BRASILEIRO

APOIO

PREFEITURA DE Santos

GRAN

exceli

self LOGÍSTICA

SEBRAE

MOVIMENTO ODS SANTOS 2030

CATWALK eyewear

Juicyhub

Fitofórmula Grupo

MOLINA

TINA MATTOS

RENOVA

Bedutec

LINEAR

MARINA MENEZES

Sumário

• O poder do Empreendedorismo Feminino — 04

• O desafio da Múltipla Jornada — 04

• Comunicação Assertiva — 06

• Combatendo o Preconceito no Mercado - 07

• Gênero e raça: enfrentando o duplo preconceito — 08

• Marketing Digital e Conexão— 09

• Redes de apoio e Networking — 10

• Oportunidades no Litoral: turismo, porto, moda — 11

• Linhas de Crédito Exclusivas — 12

• Tira-dúvidas da empreendedora (parte 1) — 13

• Tira-dúvidas e checklist (parte 2) — 14

• Próximos passos — 15

• Expediente e Patrocínio — 16

SEMINÁRIO EMPREENDEDORISMO feminino

14 de novembro

Santos Convention Center

REALIZAÇÃO

MARCO ZERO

PATROCÍNIO

MINISTÉRIO DO EMPREENDEDORISMO, DA MICROEMPRESA E DA EMPRESA DE PEQUENO PORTE

GOVERNO DO BRASIL
DO LADO DO POVO BRASILEIRO

APOIO

PREFEITURA DE Santos

GRAN BAZAR
Encontro de Empreendedores

extecil SANTOS GROUP

self LOGÍSTICA

SEBRAE

MOVIMENTO ODS SANTOS 2030

CATWALK eyewear

Juicyhub

Fitofórmula Grupo

MOLINA SEMIJOIAS

TINA MATTOS

RENOVA

Boquitro

LINEAR

MARINA MENEZES

O Poder do Empreendedorismo Feminino



A força da mulher no mercado de trabalho cresce a cada dia. Empreender se tornou o principal caminho para muitas mulheres conquistarem sua independência financeira e realizarem seus sonhos.

No entanto, o caminho exige superar barreiras específicas de gênero e aprender a gerir o negócio com visão estratégica. Este guia foi feito para ser a sua ferramenta de transformação.

DADOS DO SEBRAE (2024/2025):

Mais de 10 milhões de mulheres lideram negócios no Brasil, representando cerca de 34% do total de empreendedores no país.



O Desafio da Múltipla Jornada

Conciliar os papéis de mãe, gestora do lar, esposa e dona do próprio negócio é uma das tarefas mais complexas para a mulher empreendedora. A chave para não sobrecarregar está na gestão de tempo e no compartilhamento de responsabilidades.

ESTRATÉGIAS DE GESTÃO

Defina Horários: Separe tempo da empresa e da família.

Delegue e Compartilhe: Tarefas domésticas devem ser divididas entre todos os membros da casa.

Saúde Mental: O seu negócio depende da sua saúde física e emocional. Reserve um tempo para você.

DICA DE OURO

Negócio forte exige uma empreendedora saudável.
Sua empresa depende da sua energia física e emocional!



Comunicação Assertiva

Saber posicionar sua voz com clareza e autoridade é fundamental ao negociar com fornecedores, atender clientes ou liderar equipes.

CONCEITOS ESSENCIAIS

Dicas de como agir no dia a dia

MANSPLAINING

Quando um homem tenta explicar um assunto que você já domina.

COMO REDEFINIR

Retome a palavra com calma e firmeza: "Obrigada, mas eu domino este ponto e gostaria de concluir a explicação."

MAINTERRUPTING

Interrupções constantes no meio da sua fala.

COMO REDEFINIR

Mantenha o tom de voz e pontue: "Por favor, me permita concluir minha linha de raciocínio antes de abrirmos para perguntas"



Combatendo o Preconceito no Mercado

Infelizmente, o machismo estrutural ainda tenta descredibilizar a capacidade de liderança e a autonomia financeira das mulheres. Para superar o preconceito no mercado, veja as dicas:

PASSOS PRÁTICOS

Formalização e Processos

Utilize contratos claros, orçamentos formais e o seu CNPJ ativo para evitar questionamentos informais.

Domine Seus Números

Conhecer seus custos, margens e capacidade produtiva silencia qualquer dúvida sobre a sua capacidade de gestão.

Imponha Limites Profissionais

Não aceite condescendência. Mantenha as relações estritamente comerciais e pautadas no respeito.



Enfrentando o Duplo Preconceito

As mulheres negras enfrentam uma sobreposição de barreiras: a misoginia e o racismo. Apesar dos desafios, a força do empreendedorismo afro-feminino é um dos maiores motores da economia popular do país.

DADOS DO SEBRAE/IBGE:
Cerca de 50% das empreendedoras no Brasil são mulheres negras . Elas lideram principalmente setores de comércio, beleza, alimentação e serviços.

ESTRATÉGIAS DE FORTALECIMENTO

Afroconveniência e Hubs
Participe de redes focadas no fortalecimento de negócios negros.

Valorização da Identidade
Use a ancestralidade, a cultura e a representatividade como diferenciais de marca e de valor agregado.



Marketing Digital e Conexão

A internet é a maior aliada para democratizar o alcance do seu negócio. Ela permite que pequenas marcas compitam de igual para igual no mercado.

PASSOS PARA VENDER MAIS

1 Conheça seu Público-Alvo

Descubra quem é sua cliente ideal, o que ela busca e quais dores você resolve.

2 Conteúdo de Valor

Não poste só fotos de produtos. Mostre bastidores, a sua história e depoimentos de clientes satisfeitos

3 Atendimento Humanizado

Responda rápido nas redes e no WhatsApp. A agilidade gera confiança e fecha vendas



Sozinha você vai rápido, juntas vamos longe

O isolamento é um dos grandes inimigos da mulher empreendedora. Criar e participar de redes de apoio fortalece o negócio e a mente.

CONSTRUINDO SUA REDE

Grupos Locais de Empreendedoras

Participe de coletivos, feiras regionais e associações da sua cidade.

Parcerias Estratégicas

Faça colabs com empreendedoras que vendem produtos complementares aos seus.

Mentoria Especializada

Procure mulheres experientes para orientar suas decisões estratégicas.



Oportunidades no Litoral e Região

Existem setores econômicos com forte vocação e presença feminina em Santos e na Baixada Santista:

Setor Portuário e Logística

Oportunidades crescentes em serviços de apoio, prestação de serviços técnicos, suprimentos e consultoria.

Gastronomia e Turismo

Hotelaria receptiva, eventos, artesanato local e gastronomia regional.

Estética e Moda

Um dos segmentos mais dinâmicos do universo feminino, com alto potencial para inovação e fidelização de clientes.



Crédito e Incentivo Financeiro

O governo federal e instituições financeiras contam com condições especiais para financiar negócios liderados por mulheres.

PROGRAMAS EM DESTAQUE

Pronampe Bônus Feminino
Empresas lideradas por mulheres podem alcançar limites de até 50% do faturamento anual com prazos e carências diferenciados.

ProCred 360 (Acredita)
Focado em MEIs e MEs com faturamento até R$ 360 mil/ano, oferecendo taxas de juros reduzidas para capital de giro.

Desenrola Pequenos Negócios
Excelente oportunidade para renegociar dívidas antigas com descontos de até 95% e reabilitar o crédito da empresa.



Tira Dúvidas da Empreendedora

1. O que preciso para comprovar que minha empresa é liderada por mulher?

No caso de ME ou EPP, o Contrato Social deve mostrar a mulher como sócia-administradora ou majoritária. No MEI, o CCMEI no nome da titular garante o benefício.

2. Como o Pronampe com Bônus Feminino me ajuda?

Ele oferece um teto proporcional maior do faturamento anual para empréstimo e facilita a garantia via FGO, reduzindo a burocracia no banco público ou privado.

3. Sou MEI e estou com dificuldades para organizar a agenda. O que fazer?

Utilize ferramentas gratuitas de gestão como Google Agenda, Trello ou WhatsApp Business para automatizar respostas e organizar pedidos.



Tira Dúvidas e Checklist Final

Onde posso me capacitar gratuitamente?
O **Sebrae Delas** oferece cursos presenciais e online gratuitos focados em gestão, inteligência emocional e vendas para mulheres.

Checklist da Empreendedora

- ○ Conta Gov.br atualizada no nível Prata ou Ouro.
- ○ CNPJ regularizado e DAS-MEI em dia.
- ○ Conta bancária Pessoa Jurídica (PJ) separada da conta física.
- ○ Autorização de compartilhamento de dados feita no e-CAC da Receita Federal.
- ○ Presença digital ativa (Google Meu Negócio, Instagram ou WhatsApp Business).



Minhas Anotações e Idéias



O futuro do seu negócio começa agora!

Aproveite todo o conhecimento adquirido, conecte-se com outras mulheres e conte com o apoio do Ministério do Empreendedorismo, do Sebrae e dos parceiros locais para fazer sua empresa decolar!

Acredite no seu potencial, domine seus números e construa sua independência.

O lugar da mulher é onde ela quiser, inclusive no TOPO do seu próprio negócio!



EMPREENDEDORISMO FEMININO — 2026

Realização: Marco Zero Conteúdo

Patrocínio: Ministério do Empreendedorismo, da Microempresa e da Empresa de Pequeno Porte (MEMP) / Governo Federal

Apoio Institucional e Parceiros: Prefeitura de Santos, Sebrae, Gran Bazar, Extecil Santos, Self Logística

REALIZAÇÃO

PATROCÍNIO

APOIO